



Potencialize seu  
**poder de convencimento**  
e transforme sua imagem  
profissional para níveis elevados  
com apresentações poderosas  
e inspiradoras

# Apresentações de Alto Impacto

Treinamento on-line e ao vivo

  
**Dale  
Carnegie®**



**Pequenos erros** na forma de  
se comunicar em reuniões e  
apresentações presenciais ou virtuais,  
podem colocar tudo a perder.

Não se trata de um curso.  
É um **treinamento prático** com  
uma metodologia  
mundialmente comprovada.



# Apresentações de Alto Impacto



A apresentação é uma das ferramentas mais importantes e fundamentais para qualquer profissional. Se você está vendendo uma ideia, motivando ou convencendo seu cliente, implantando um novo método ou sistema, mostrando uma ideia nova para a direção ou falando para uma platéia, o poder de uma apresentação o ajudará a ser mais influente através da forma como você se comunica.

Este processo avançado de treinamento prepara profissionais para enfrentarem toda esta complexidade, desenvolvendo habilidade para comunicarem ideias, vendendo projetos, construírem uma imagem correta de suas áreas ou instituições em qualquer situação sob qualquer circunstância, por meio da influência e persuasão.

## Objetivos:

1. Saber deixar uma imagem verdadeira de você mesmo e uma impressão positiva;
2. Aprender a adaptar sua apresentação ao tipo de público;
3. Passar credibilidade e confiança em diversos tipos de situação;
4. Comunicar suas ideias com clareza e força, agregando competência e confiança, especialmente com um assunto novo ou de difícil entendimento;
5. Organizar as ideias e estruturar estrategicamente uma apresentação;
6. Ser mais natural e descontraído durante apresentações, projetando entusiasmo na medida certa;
7. Utilizar expressões, gestos e modulação de acordo como impacto desejado e de forma congruente;
8. Impressionar a sua audiência usando ferramentas de apresentação profissional como apoio;
9. Trabalhar situações de pressão, conduzir perguntas, respostas e imprevistos com tranquilidade;
10. Motivar e persuadir as pessoas a agir, quebrando a resistência a mudanças.



# Apresentações de Alto Impacto



## Detalhamento:

### **Planejar e Organizar Ideias (em apresentações formais ou informais)**

Organizar e estruturar as ideias;

Fazer abertura e fechamento nas apresentações, para gerar impacto e concluir sua linha de raciocínio;

Utilizar ferramentas para ter mais confiança e gerar credibilidade durante apresentações.

### **Criar e Manter uma Impressão Positiva**

Apresentar-se de forma agradável –voz e linguagem corporal;

Construir sintonia com o público;

Desenvolver a habilidade de trabalhar com públicos desafiantes.

### **Ser Mais Natural e Descontraído Durante as Apresentações**

Comunicar-se com maior confiança;

Expressar-se com consciência corporal, transmitindo naturalidade e confiança;

Tornar-se mais flexível e interessante para prender a atenção do interlocutor;

Ver a si mesmo como um comunicador competente.

### **Comunicar Ideias com Clareza e Impacto**

Falar mais clara e concisamente;

Explorar estruturas de comunicação emocionalmente eficazes;

Desenvolver a habilidade de apresentar um texto escrito de maneira mais enérgica e interessante;

Falar com convicção, gerando confiança e levando as pessoas à ação.

### **Vender Ideias e Inspirar Pessoas**

Motivar um grupo a tomar uma ação específica;

Dominar efetivamente uma entrevista, reunião ou questionamentos;

Saber tirar proveito de um momento de perguntas desafiantes;

Lidar bem com a pressão em apresentações, conservando a clareza mental e a assertividade, em reuniões virtuais ou presenciais.



# Apresentações de Alto Impacto



## Melhor programa de treinamento eleito pela revista "PRESENTATIONS".

### Formato:

16 horas de treinamento;

2 reuniões individuais de mentoria com a equipe Dale Carnegie (cada uma com 1 hora de duração).

### Estrutura e Material:

Todo o treinamento será realizado no formato on-line, ao vivo e também com encontros individuais a serem agendados entre instrutor e participante;

Certificado internacional de participação;

Trainer certificado internacionalmente;

Manual do Participante em plataforma exclusiva Dale Carnegie, acessível pelos site ou aplicativo, de qualquer dispositivo, por tempo indeterminado;

### Datas e Horários:

Reunião de Conscientização: 26/11 das 9h às 10h30

Treinamento: 01, 03, 08 e 10 de dezembro de 2020.

Terças e quintas-feiras das 9h às 12h30

### Investimento:

R\$ ~~6.000,00~~ reais por participante.

Valor diferenciado para 3 inscrições da Antaq:  
R\$ 5.200,00 por pessoa  
Total de R\$ 15.600,00



# Apresentações de Alto Impacto



Por mais de um século, a Dale Carnegie vem aprimorando o desempenho individual e corporativo no mundo. Com uma tradição rica e um processo inovador e comprovado, nossos treinamentos são feitos para aquelas pessoas que, no mundo todo, buscam por transformação real e resultados mensuráveis.

Por mais de 107 anos, e com mais de 10 mil horas de treinamentos on-line já realizados, nós temos ajudado organizações de todos os tamanhos a gerar receitas, bater metas de vendas, aumentar a produtividade e reduzir custos apenas revelando talentos de seus brilhantes colaboradores. Juntos, colocamos em ação e ajudamos as empresas e as pessoas a alcançar um novo patamar, permitindo que todos de fato assumam o comando de seus negócios e de suas vidas.

## Por que escolher a Dale Carnegie Training?

Principal escola de liderança do mundo;

**Fundada em 1912, em Nova Iorque;**

Certificação ISO 9001;

**Atua em mais de 80 países;**

Mais de 100 anos de atividade no mercado mundial;

**Treinamentos disponíveis em mais de 35 idiomas;**

Mais de 2.700 instrutores certificados pela Carnegie University, St. Louis, USA;

**Mais de 8 milhões de pessoas graduadas em todo o mundo;**

Treina 400 das 500 principais empresas da revista Fortune;

**Listada entre as 20 maiores empresas de treinamento no mundo pela Trainingindustry.com.**



# Apresentações de Alto Impacto



## Cases de sucesso:

Alguns depoimentos demonstram a força da nossa metodologia e os resultados que promovemos em nossos clientes. A seguir, alguns cases, resultados e depoimentos de nossos clientes:

*"O treinamento me proporcionou não só melhorias na assertividade das minhas apresentações mas no desenvolvimento da minha auto confiança e postura de liderança."*

**Diretor**

*"O maior benefício é a possibilidade de ,por meio de apresentações bem preparadas e apresentadas, conduzir as pessoas a um desenvolvimento que lhes seja útil profissional e pessoalmente."*

**Gestor do Tribunal Regional Eleitoral**

*"Após o curso, minha percepção no planejamento de uma apresentação ou de uma participação em reunião foi totalmente voltada para as práticas e técnicas ministradas no treinamento.*

*Portanto, a organização ganhou um funcionário muito mais capacitado."*

**Gerente de Seguradora**

*"Após fazer o treinamento de Alto Impacto , estou tendo muito mais facilidade em comandar minhas reuniões de vendas, porque devem ser motivacionais independente do assunto abordado. Gostei muito das partes onde você próprio tem que descobrir suas falhas, é uma dinâmica que ajuda muito você a desenvolver a capacidade de se auto gerenciar, o que é extremamente importante em um mercado tão competitivo no qual atuamos."*

**Gerente de Vendas de Distribuidora de Grande Porte**





Um profissional  
**persuasivo** é um  
profissional **poderoso.**



**Dale Carnegie Training®**

Representada em Brasília por:  
BMS Treinamentos Empresariais  
St. de Indústrias Gráficas Quadra 01 Lote 385  
Ed. Platinum Office Sala 240

(61) 3328-0380

[comercial@dalecarnegiedf.com.br](mailto:comercial@dalecarnegiedf.com.br)

[dalecarnegie.com.br](http://dalecarnegie.com.br)



@dalecarnegiebrasil